



In dieser Folge unseres Relevant Retail Podcasts sprechen wir mit Jens Gebauer, einem Pionier im Bereich Click & Collect Lebensmittel im süddeutschen Raum. (hier geht es zur Webseite und zum Video). Er beschäftigt sich nicht nur mit den Strategien der großen Wettbewerber, sondern sucht weltweit neue Erkenntnisse, auch im Silicon Valley.

Jens Gebauer zeigt wieder einmal die Stärke des inhabergeführten Handels, wenn er zukunftsorientiert geführt wird. Uns hat das Interview sehr viel Spaß gemacht. Jens Gebauer, ein Gesprächspartner der elektrisiert!

ZUKUNFT DES EINKAUFENS war in diesem Jahr mit einem eigenen Podcast Studio auf dem Deutschen Handelskongress vertreten. Mit unserem Podcast Label „Relevant Retail“, das wir gemeinsam mit dem POPAI Verband entwickelt haben, befragen wir interessante Menschen am Rande des Kongresses.

Viel Spaß beim Zuhören!



SoundCloud Player laden

Zukünftig nicht mehr blockieren.

Durch das Laden akzeptieren Sie die [SoundCloud Datenschutzerklärung](#).

Wer lieber zuschaut, hier das Video von dem Gespräch. Alle Interviews und Gespräche, die wir beim Deutschen Handelskongress 2017 geführt haben, sind in unserer [Playlist auf Youtube](#).

**Verpassen Sie keine Beiträge mehr!**

Tragen Sie sich in unseren kostenfreien Newsletter ein. **Über 4.500 Kollegen aus Handel, Städten und Industrie** lesen ihn bereits.

[Jetzt anmelden](#)



[Frank Rehme](#)

Frank Rehme gilt als einer der wichtigsten Vordenker im Bereich Innovation und Zukunftsgestaltung. Als Unternehmer, Strategieberater, Speaker und Managementcounsel erarbeitet er praxisgerechte Antworten auf die Fragen der Zukunft. Das Handelsblatt beschreibt ihn als „den umsetzungsorientierten Morgenmacher mit Weitblick“.

<http://www.frank-rehme.de>



